

# Stellenangebot

## Technical Sales Expert (m/w/d)

### (JO2021-02a)



Für uns bei [NEXT] Automotive Testing bestimmt smarte Elektromobilität die Zukunft. Wir wollen nachhaltig, sicher und mit Freude mobil sein. Dafür entwickeln wir moderne Testlösungen für Komponenten der Elektromobilität und bieten sie großen und kleinen Herstellern und Zulieferern an. Wir verstehen uns als Partner, um neue Mobilitätslösungen schneller mit der notwendigen Verlässlichkeit und Sicherheit in den Markt zu bringen.

#### **Für die Elektromobilität wollen wir Testhaus Nr. 1 in Europa werden!**

Aktuell suchen wir eine Mitarbeiterin oder einen Mitarbeiter für die Weiterentwicklung und Umsetzung der Vertriebstätigkeiten und Geschäftsfelder in der Elektromobilität an unserem Standort Dock<sup>3</sup> in Spreetal. Du arbeitest eng mit der Geschäftsführung zusammen und trägst die Verantwortung für sämtliche Vertriebsaktivitäten. Remote-Work und Home-Office sind bei uns Standard. Wir bieten dir große Gestaltungsmöglichkeit bei fairer Entlohnung und flexiblen Arbeitszeiten und -orten.

#### **Deine Aufgaben:**

- Optimieren und Ausbauen der Vertriebsstrategie mit Ausrichtung an den Unternehmenszielen in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Kontinuierliche Marktanalyse und Suche nach neuen Möglichkeiten
- Kontaktieren potenzieller Kunden und Aufbauen von neuen Kundenbeziehungen
- Erster Ansprechpartner und Vertrauensperson für unsere Kunden
- Testen der Bedarfshypothesen mit Kunden bzw. Entwicklung und Durchführung von Methoden zum Test von Geschäftsmodellen
- Entwicklung unseres Produktangebots an die Kundenbedürfnisse und Generieren einer guten Marge
- Repräsentation des Unternehmens nach außen, Teilnahme an Konferenzen, Meetings und Industrie-Events
- Aufbau der Vertriebs- und Marketingkompetenz im Unternehmen

#### **Dein Profil:**

- Hochschulabschluss (oder vergleichbare Qualifikation) in einer BWL, Marketing oder Ingenieurdisziplin
- 3 bis 5 Jahre Erfahrung in Vertrieb und Marketing, idealerweise im Automotive-, E-Mobility- oder Softwareumfeld
- Hohes Maß an Eigenverantwortung und Motivation
- Fähigkeit komplexe Projekte zu organisieren und zu koordinieren
- Durchsetzungsvermögen und sicheres Auftreten, lösungsorientierte Denkweise
- Klare und offene Kommunikation
- Fließend Deutsch und Englisch

#### **Der ideale Kandidat**

hat Vertriebserfahrung im Bereich Elektromobilität, Testing oder Software und hat sich bereits ein professionelles Netzwerk aus Unternehmen und Kontakten in einer dieser Branchen aufgebaut.

Bewirb dich mit Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen per Mail unter [jobs@nextautomotivetesting.com](mailto:jobs@nextautomotivetesting.com)