

# Stellenangebot

## Business Development & Sales (m/w/d)

### (JO2020-06)



Du willst den Megatrend e-Mobility aktiv mitgestalten? Teilst du unsere Vision von besserer Mobilität in allen Sektoren? Liegt dir Sicherheit und Langlebigkeit am Herzen? Willst du mit innovativen Lösungen die Mobilitätsbranche in die Zukunft bringen? Dann werde Teil unseres Teams aus jungen Talenten und erfahrenen Experten.

Bei [NEXT] Automotive Testing entwickeln wir smarte Testlösungen für die Mobilitätsbranche und machen Fahrzeuge sicherer und zuverlässiger. Mit jedem einzelnen Test.

Aktuell suchen wir eine Mitarbeiterin oder einen Mitarbeiter für die Entwicklung einer Vertriebsstrategie und für die Weiterentwicklung der Geschäftsfelder in der Elektromobilität.

#### **Deine Aufgaben:**

- Ausarbeitung einer Vertriebsstrategie mit Ausrichtung an den Unternehmenszielen
- Testen der Bedarfshypothesen mit Kunden bzw. Entwicklung und Durchführung von Methoden zum Test von Geschäftsmodellhypothesen
- Finanzierungsplanung zukünftiger Projekte (Fremdfinanzierung, Eigenfinanzierung, Förderung)
- Weiterentwicklung vorhandener und zukünftiger Produkte und Dienstleistungen
- Ableiten und unterstützende Durchführung konkreter Handlungen zum Erreichen der Unternehmensziele
- Unterstützung der Geschäftsführung bei der Schärfung des Kundenverständnisses für bessere Produkte und Dienstleistungen

#### **Dein Profil:**

- Abgeschlossene Hochschulausbildung des Ingenieurwesens, Wirtschaftsingenieurwesens, BWL oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Management, idealerweise im Umfeld junger Unternehmen bzw. Startups
- Fundierte Kenntnisse im Bereich Automotive / E-Mobility, speziell Antriebsstränge für EVs (Elektromotorentechnik, Leistungselektronik, Energiespeichersysteme etc.) von Vorteil
- Hohes Maß an Eigenverantwortung und Motivation
- Teamfähigkeit, Durchsetzungsvermögen und sicheres Auftreten, lösungsorientierte Denkweise
- Klare und offene Kommunikation
- Fließend Deutsch und Englisch

#### **Du bist der perfekte Bewerber, wenn Du zusätzlich:**

- Kenntnisse bzw. Erfahrung mit Methoden wie Engpasskonzentrierte Strategie, Lean Startup, agile Unternehmensführung hast.
- Erfahrung in der Automobilindustrie bzw. im Testen hast oder in einem Startup bzw. dem Umfeld innovativer Gründungen leitend aktiv warst.
- Ein Team-Player und Macher bist.
- Für Elektromobilität brennst und dich speziell für Antriebsstränge von EVs und Elektromotorentechnik interessierst.

#### **Das bieten wir dir:**

- Du wirst Teil eines Unternehmens, das den Megatrend Mobilität der Zukunft begleitet.

Stellenangebot  
Business Development & Sales (m/w/d)  
(JO2020-06)



- Du arbeitest in einem flexiblen und dynamischen Arbeitsumfeld an anspruchsvollen und interessanten Projekten mit Technik und Software im Automotive Bereich.
- Du hast die Chance deine eigenen Ideen zu entwickeln und umzusetzen.
- Du erhältst Weiterbildungen, die dich auf den neuesten Wissensstand bringen.

Bewirb dich mit Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen per Mail unter [jobs@nextautomotivetesting.com](mailto:jobs@nextautomotivetesting.com)